

Société de financement d'équipement Wells Fargo, Canada



Financement d'équipements et options de crédit-bail

Le financement d'équipement au Canada

La Société de financement d'équipement Wells Fargo a pour objectif de rendre la prochaine acquisition de biens d'équipement de votre entreprise aussi simple que possible. Nous vous donnons une perspective sur vos options de financement, en plus de vous fournir des indications utiles sur la façon d'élaborer une stratégie d'acquisition d'équipement qui correspondra le mieux à vos objectifs commerciaux. Déployer des équipements et de la technologie de pointe au sein de votre entreprise ou de celle de votre client peut avoir un impact rapide et significatif sur la productivité de celle-ci; n'hésitez pas à vous distinguer de la concurrence et relancez ainsi votre croissance d'affaires.

Louer des équipements par le biais de Wells Fargo peut vous aider à:

Améliorer la gestion de votre trésorerie

- Laissez de côté les décaissements importants et tirez plutôt parti de conditions de liquidité améliorées;
- Optimisez vos fonds de roulement et flux de trésorerie, et ayez ainsi à votre disposition les fonds nécessaires à la réalisation de vos investissements stratégiques;
- Générez des liquidités à partir de vos actifs existants.

Réduire les risques en lien à vos actifs

- Évitez tout risque d'obsolescence technologique et maximisez le rendement de vos équipements grâce à des structures de crédit-bail qui vous permettront de passer à une technologie plus récente;
- Mettez à profit notre expertise en matière de logistique, de vente et de disposition d'équipements d'occasion pour obtenir le maximum de la valeur de ces derniers, tout en réduisant les efforts requis dans le cadre du processus.

Bénéficier d'une souplesse et d'une convivialité accrues

- Profitez de structures de paiement personnalisées qui répondent aux besoins spécifiques de votre entreprise;
- Simplifiez vos versements en consolidant le financement de vos pièces, accessoires et contrats d'entretien à votre paiement de loyer.

Together we'll go far



Financement d'équipement destiné aux industries essentielles au Canada

Ayez l'esprit tranquille en sachant que vous travaillez avec des experts en financement bien informés sur le milieu des affaires canadien, à même de vous prodiguer des conseils pour les besoins en équipement de votre entreprise. Nous aidons les entreprises (utilisateurs finaux, concessionnaires et fabricants d'équipement) à financer l'équipement nécessaire à leurs activités dans les industries suivantes et dans d'autres industries essentielles au Canada:

- Construction
- Énergie
- Transport
- Fabrication
- Technologie (TI ou imagerie corporative)

D'autres catégories d'actifs peuvent s'appliquer. Renseignez-vous auprès de votre expert en financement d'équipement pour en savoir plus.

Des structures de financement d'équipement sensées

Notre acquisition des divisions de Financement aux fournisseurs et de Prêts et crédits-bails directs de GE Capital a permis de solidifier encore davantage notre présence de longue date au Canada. Les relations que nous avons nouées au fil du temps reflètent notre engagement envers l'excellence du service à la clientèle et la précision de chacune de nos interactions. Parmi les produits que nous offrons, on retrouve:

- Financement allant jusqu'à 100 % pour l'acquisition d'équipements neufs ou d'occasion
- Durées de paiement de 24 à 84 mois
- Taux d'intérêt concurrentiels fixes ou variables
- Contrats de location-acquisition
- Contrats de location-exploitation, comprenant des options d'achat à Juste valeur marchande (JVM) et à prix fixe (FPO)
- Crédits-bails avec option de rachat anticipé
- Contrats de cessions-bails
- Crédits-bails TRAC (clause d'ajustement de la valeur du bien en location au terme du bail)
- Prêts sur équipement
- Financement des opérations en dollars américains ou canadiens
- Acquisition transfrontalière d'équipement

Programmes de financement aux fournisseurs pour les fabricants, concessionnaires et distributeurs

Notre équipe de spécialistes en Financement aux fournisseurs offre un large éventail de programmes conçus afin d'aider les fabricants et distributeurs d'équipements à accroître leurs ventes et à maximiser l'expérience de leurs clients.

Nous élaborons des programmes personnalisés selon votre profil client et les besoins uniques à votre industrie. Parmi les services que nous offrons, on retrouve:

- Programmes de recommandation de fournisseurs
- Plans de financement des stocks chez les concessionnaires et fabricants
- Programmes de financement privé
- Promotions de financement subventionné

Prêt à en apprendre davantage ? [prenez contact avec nous](#)

Pour obtenir de plus amples renseignements sur la Société de financement d'équipement Wells Fargo aux Canada, [veuillez cliquer ici](#).